

MERCADO DE AGRICULTORES 101



Jordan and Whitney Clasen
Grade A Gardens, Earlham, Iowa

Nuestra Historia



"Agricultores de prima generación"

Comenzamos nuestra granja en 2009 en solo 1/4 de acre y creció a 6 acres en Johnston. Whitney se unió a la granja en 2016. Jordan creció trabajando en productos agrícolas y Whitney trabajó en granjas para ganar experiencia.

El terreno anterior estaba alquilado, queríamos nuestra propia granja cuando nos casamos. Finalmente encontramos nuestra granja actual (SILT). Necesitaba estar cerca de nuestro mercado.

Ahora tenemos 27 acres en Earlham, 8 acres en producción de hortalizas, huerto de manzanas + castaños, praderas, 300 gallinas ponedoras y una vaca vaquilla.

Hacemos un CSA de 100 miembros, algunos restaurantes al por mayor, vendemos semillas de ajo, cenas agrícolas, festivales agrícolas y el mercado de agricultores DSM.



Primeros Pasos con Los Productos Agrícolas



Jordan comenzó como gerente de productos agrícolas para Gateway Market

Aprendió mucho sobre la exhibición y venta de productos, las reacciones de los clientes, qué se vende bien y dónde, por qué, etc.

Desarrolló relaciones con productores de todo el centro de Iowa, lo que despertó su interés en la agricultura.

Plantó su primer bulbo de ajo en 2009.

Primeros Pasos en el Mercado



Empezamos con un 10x10 carpa, dos mesas en la calle lateral del mercado DSM

¿Cómo encontrar un mercado?

¿Cómo solicitar un mercado? ¿Costos? ¿Seguros de responsabilidad?

Asegúrese de que el mercado tenga sentido para usted: si el tiempo completo no es una opción, considere comenzar como proveedor ocasional

Cosas adicionales que necesitará:

Vehículo de mercado

Tiendas

Mesas

Señalización

Personal

Accesorios de exhibición (cajas, cuartos de galón, contenedores, decoración, etc.)

Nuestro Puesto de Mercado Hoy



Nueva ubicación, en la calle principal del mercado, puesto esquinero con dos lados

30,000+ personas caminando cada fin de semana

Nuevo color de carpa, nueva combinación de colores

Ampliado a 4 o 5 mesas

Construimos cajas personalizadas para que quepan nuestros cuartos de galón y pintas y contengan los productos

Fijación de precios: nos gusta estar en el "lado alto de lo que es justo". Mantenemos nuestros precios muy simples y los mismos para todo en el puesto. (por ejemplo, 1 manojo por \$4 o 3 por \$10)

Cómo Mostramos Nuestros Productos



Nos gusta apilar cajas para dar un atractivo vertical

¡Llena tus cuartos de galón y pintas!

"Apílo alto y míralo volar"

Deshazte de los racimos marchitos, mantenlo lleno, reduce el tamaño a medida que avanzas.

¿Por qué no hay nada etiquetado?

Manténgalo comprable, ¡la ubicación importa!

¿La gente tiene que "entrar" en tu stand?

Usa tu tienda de campaña para colgar cosas también.

Construyendo una marca

¿Sus productos se ven tan bien o mejor que los de la tienda de comestibles?

Bolsa con bonitas etiquetas, conchas de almejas, lazos con tu nombre y orgánicos en ellos, etc

Las fechas en el empaque son muy útiles

El nombre en un menú de un restaurante ayuda a que la gente te identifique en un mercado

¡Hazte conocido por algo!





Mantenga los racimos apretados,
quítele las hojas amarillas

Cubrimos nuestros huevos con
color...

La disposición inicial hace la
diferencia

¡Llena los contenedores!











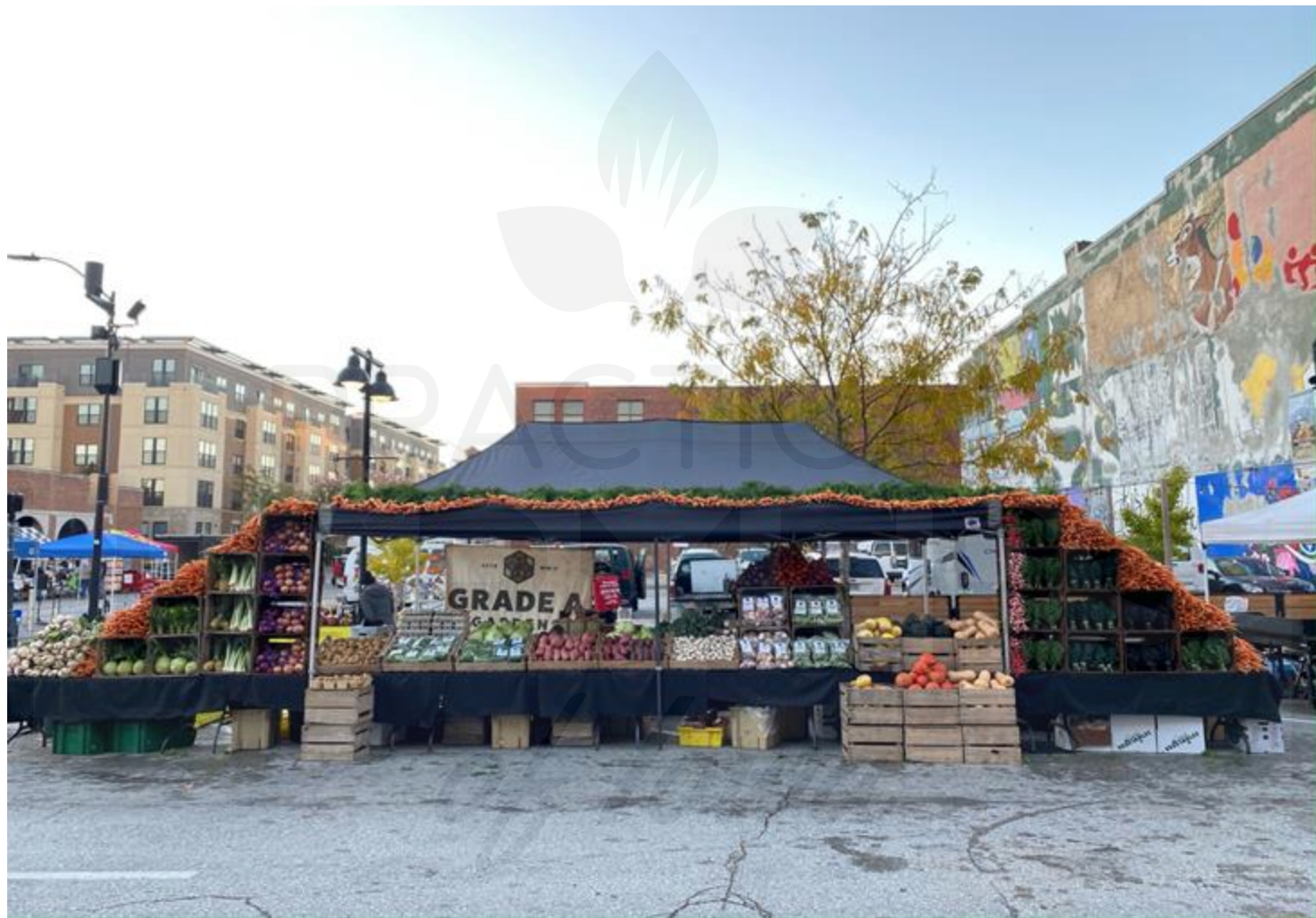




PRACTICAL
FARMERS







Manejo de Productos Después de la Cosecha



El manejo post-cosecha es fundamental.

Todo lo que cosechamos se saca del campo lo antes posible y se sumerge directamente en nuestro tanque o se lava con una manguera, se envuelve y se coloca en una hielera. ¡Recuerde de SACAR EL CALOR DEL CAMPO!

Empacamos muchas cosas en hieleras para llevar al mercado, a las 11:45 en el mercado en un día caluroso y las verduras todavía están frías, la col rizada aún crujiente, por ejemplo.

Marca la diferencia porque es posible que muchas personas no se vayan a casa inmediatamente después de comprar productos o no sepan cómo almacenar las cosas en casa correctamente.

Rutina de la Mañana para el Mercado



El mercado comienza a las 7 de la mañana
Llega al mercado a las 6 de la mañana
Salir de la granja a las 5:30
Comience a cargar la camioneta a las 5 a.m.
Despierta a las 4 de la mañana

Todo lo que hay que vender está listo para ir a la nevera la noche anterior (trate de no almacenar productos en su vehículo la noche anterior, por muy tentador que parezca)

Esta es nuestra vieja camioneta (obtuvimos un camión de caja el año pasado). Solemos hacer todo el stand desde esta furgoneta.

Mantener el soporte de puesto manejable facilita la carga.

Detrás del Puesto



¡Recuerda sonreír! :) Por favor y gracias

Si lo mantienes ordenado, algunos clientes notarán tu desorden

Letreros detrás del stand: el letrero de Big Grade A Gardens ayuda a los clientes a saber quién eres y a encontrarte en las redes sociales

Tomar dinero: efectivo, cheque, PayPal, venmo, pagarés

Contar el dinero y ser rápido cuando hay prisa, tener todo en el dólar ayuda con esto.

Dile a la gente si algo no es tuyo

"Si no cuidas al cliente, alguien más lo hará"

Conviértete en tu bar o restaurante favorito: ¡aprende el nombre y los deseos de tus clientes!

Cooperación vs Competencia



- Recuerde que las personas compran en varios puestos por varias razones
- Se notan actitudes positivas
- Recomiende a otros cultivadores si se queda sin algo
- Colabore en la fijación de precios si es necesario (huevos, por ejemplo)
- Hacer amigos en el mercado

Otras Cosas del Mercado



¿Tienen personal de mercado?

Recuerda que la "resaca del lunes" vendrá por ti

Cómo manejar el agotamiento

Cómo hacemos un seguimiento de las ventas

En este momento somos efectivo, cheque, PayPal o venmo (necesito obtener CC pero aún no lo hemos hecho)

Las redes sociales siguen siendo importantes. Tener un sitio web (útil para nuestras cajas de mercado)

¡Sé amable con la gerencia!

Bolsa Ilimitada



Comenzamos esto durante nuestra campaña de cría de graneros y es una especie de alternativa a un CSA.

\$ 1000 por la bolsa y los clientes pueden venir a cada mercado y llenar la bolsa con cualquier cosa en el stand

10 bolsas disponibles cada temporada

A los clientes les encanta esta opción, vienen todas las semanas, llénala y listo.



¡Gracias PFI
por
recibirnos!

¿Preguntas?